



Inside Sales Manager (gn)

Unbefristete Festanstellung | ab sofort |
Standort: Karlsruhe (anteilig Home-Office möglich)

DAS ERWARTET SIE

- Nach einer umfassenden Einarbeitung begleiten Sie das Vertriebs-Tagesgeschäft im Innendienst. Dazu gehören Kundenberatungen via Telefon und Mail, Erstellung von Angeboten, Auftragsbestätigungen oder auch Verträgen in unserem CRM System
- Innerhalb der Ausschreibungsprozesse eruieren Sie Möglichkeiten und Chancen; Sie bearbeiten und koordinieren abteilungsübergreifend Ausschreibungen und bringen Prozessoptimierungen voran
- Sie fungieren innerhalb des Kampagnenmanagement als Schnittstelle zwischen Vertrieb und Marketing
- Sie sind an den Verkaufsprozessen innerhalb der Cross-Sellings, Up-Sellings und den After-Sales-Services aktiv beteiligt
- 1-2 Mal jährlich nehmen Sie an Kongressen in Deutschland und der Schweiz zur Unterstützung der Regional- und Key-Account Manager teil

DAS BRINGEN SIE MIT

- Freude am aktiven zielgerichteten Umgang mit Kunden
- Berufserfahrung in der Bearbeitung/Verantwortung von Kampagnen und/oder Ausschreibungen
- Sie tragen gerne maßgeblich zum Unternehmenserfolg bei
- Sie sind ein Teamplayer
- Exzellente Kommunikation gehört zu Ihren Stärken
- Rasche Auffassungsgabe und Belastbarkeit zeichnen Sie aus
- Starke Eigenmotivation

Unsere MitarbeiterInnen sind uns wichtig! **Wir wollen, dass Sie sich bei uns wohl fühlen.** Dafür bieten wir Ihnen zusätzlich zum Gehalt unter anderem:

- Eine **Betriebliche Krankenversicherung**, die bemerkenswerte, attraktive Zusatzleistungen ergänzend zur eigenen Krankenversicherung bietet
- Eine **Betriebliche Unfallversicherung**, die auch private Unfälle abdeckt. Rund um die Uhr. Weltweit
- Eine **Betriebliche Altersversorgung**, die Ihrer persönlichen Anlagestrategie entspricht
- **Arbeitgeber-exklusive Shopping-Angebote und -Vergünstigungen** nahezu für alle erdenklichen Produkte und Dienstleistungen
- Eine **Firmen-Shopping-Guthaben-Karte** zur privaten, freien Verfügung mit monatlicher Guthabenaufladung
- 30 Tage Urlaub zum Einstieg, dauerhaft Extra-Urlaubstage mit zunehmender Betriebszugehörigkeit
- Eine große Portion **Humor und Gelassenheit** auch an stressigen Tagen
- Das gute Gefühl, Teil einer **sinnstiftenden Unternehmung** zu sein, die dazu beiträgt, Menschen dabei zu helfen gesund zu werden bzw. gesund zu bleiben

Unternehmen

Die medavis ist ein mittelständisch agierendes Unternehmen und Premiumanbieter von Workflow-Management-Systemen für nationale und internationale Radiologie und Nuklearmedizin. Als nationaler Marktführer mit über 150 Beschäftigten bieten wir innovative Arbeitsplätze in einem stabilen und gleichzeitig flexiblen Arbeitsumfeld mit sehr guter Teamatmosphäre.

Kontaktieren Sie uns

medavis GmbH
Bannwaldallee 60
76185 Karlsruhe

Tel.: +49 721 92910 0
Fax: +49 721 92910 99

www.medavis.de

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen gerne im PDF-Format **inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin** per E-Mail an:

welcome@medavis.de

Auf den Eingang Ihrer Bewerbung freuen sich Frau Eva Spielmann und Herr Baris Caliskan.

