



Key Account Manager DCH (gn)

Unbefristete Festanstellung | ab sofort | remote

Sie entwickeln sich zu einem erfolgreichen Großkundenbetreuer (gn) in der Healthcare IT

In dem wachstumsstarken Markt der Radiologie Informationssysteme können Sie unser Premium-Produkt an Kunden auf hohem Niveau vertreiben. Mit Ihrem dort aufgebauten Netzwerk schaffen Sie sich eine spannende und langfristige Karriereperspektive.

Ihr Beitrag ist

- Neukundengewinnung und Betreuung von Klinikketten und Verbänden
- Auf- und Ausbau des Netzwerkes auf Entscheider-Ebene (Bereichsleiter, Vorstand, CEO, COO, CTO, etc.)
- Bedarfsermittlung und Präsentation von kaufmännischen und technischen Lösungen
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Bieterwettbewerben
- Messe- und Kongressteilnahme
- Zusammenarbeit mit den regionalen Sales Managern
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Dokumentation und Reporting im CRM

Sie bringen mit

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertriebsumfeld von komplexeren (idealerweise medizinischen) Informationssystemen bzw. erklärungsbedürftiger Software
- Idealerweise ausgeprägte Healthcare Marktkenntnisse
- Souveränes Auftreten auf C-Level-Ebene

Unsere MitarbeiterInnen sind uns wichtig! Wir wollen, dass Sie sich bei uns wohl fühlen. **Dafür bieten wir Ihnen zusätzlich zum Gehalt unter anderem:**

- Eine **offene Unternehmenskultur**
- Eine **Betriebliche Krankenversicherung**, die bemerkenswerte, attraktive Zusatzleistungen ergänzend zur eigenen Krankenversicherung bietet
- Eine **Betriebliche Unfallversicherung**, die auch private Unfälle abdeckt. Rund um die Uhr. Weltweit
- Eine **Betriebliche Altersversorgung**, die Ihrer persönlichen Anlagestrategie entspricht
- **Arbeitgeber-exklusive Shopping-Angebote und -Vergünstigungen** nahezu für alle erdenklichen Produkte und Dienstleistungen
- Eine **Firmen-Shopping-Guthaben-Karte** zur privaten, freien Verfügung mit monatlicher Guthabenaufladung
- 30 Tage Urlaub zum Einstieg, dauerhaft Extra-Urlaubstage mit zunehmender Betriebszugehörigkeit
- Eine große Portion **Humor und Gelassenheit** auch an stressigen Tagen
- Das gute Gefühl, Teil einer **sinnstiftenden Unternehmung** zu sein, die dazu beiträgt, Menschen dabei zu helfen gesund zu werden bzw. gesund zu bleiben

Unternehmen

Die medavis ist ein mittelständisch agierendes Unternehmen und Premiumanbieter von Workflow-Management-Systemen für nationale und internationale Radiologie und Nuklearmedizin. Als nationaler Marktführer mit über 150 Beschäftigten bieten wir innovative Arbeitsplätze in einem stabilen und gleichzeitig flexiblen Arbeitsumfeld mit sehr guter Teamatmosphäre.

Kontaktieren Sie uns

medavis GmbH
Bannwaldallee 60
76185 Karlsruhe

Tel.: +49 721 92910 0
Fax: +49 721 92910 99
www.medavis.de

Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen gerne im PDF-Format **inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin** per E-Mail an:

welcome@medavis.de

Auf den Eingang Ihrer Bewerbung freuen sich Frau Alexandra Feenstra, Frau Elsa Brunner und Herr Daniel Kleinhans.

