



## Key Account Manager DCH (gn)

Unbefristete Festanstellung | ab sofort | remote

### Sie entwickeln sich zu einem erfolgreichen Großkundenbetreuer (gn) in der Healthcare IT

In dem wachstumsstarken Markt der Radiologie Informationssysteme können Sie unser Premium-Produkt an Kunden auf hohem Niveau vertreiben. Mit Ihrem dort aufgebauten Netzwerk schaffen Sie sich eine spannende und langfristige Karriereperspektive.

#### Ihr Beitrag ist

- Neukundengewinnung und Betreuung von Klinikketten und Verbänden
- Auf- und Ausbau des Netzwerkes auf Entscheider-Ebene (Bereichsleiter, Vorstand, CEO, COO, CTO, etc.)
- Bedarfsermittlung und Präsentation von kaufmännischen und technischen Lösungen
- Bearbeitung von Ausschreibungen und Bieterwettbewerben
- Messe- und Kongressteilnahme
- Zusammenarbeit mit den regionalen Sales Managern
- Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Dokumentation und Reporting im CRM

#### Sie bringen mit

- Abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung oder Studium
- Berufserfahrung und nachweisbare Erfolge im Vertriebsumfeld von komplexeren (idealerweise medizinischen) Informationssystemen bzw. erklärungsbedürftiger Software
- Idealerweise ausgeprägte Healthcare Marktkenntnisse
- Souveränes Auftreten auf C-Level-Ebene

**Unsere MitarbeiterInnen sind uns wichtig!** Wir wollen, dass Sie sich bei uns wohl fühlen. **Dafür bieten wir Ihnen zusätzlich zum Gehalt unter anderem:**

- Eine **offene Unternehmenskultur**
- Eine **Betriebliche Krankenversicherung**, die bemerkenswerte, attraktive Zusatzleistungen ergänzend zur eigenen Krankenversicherung bietet
- Eine **Betriebliche Unfallversicherung**, die auch private Unfälle abdeckt. Rund um die Uhr. Weltweit
- Eine **Betriebliche Altersversorgung**, die Ihrer persönlichen Anlagestrategie entspricht
- **Arbeitgeber-exklusive Shopping-Angebote und -Vergünstigungen** nahezu für alle erdenklichen Produkte und Dienstleistungen
- Eine **Firmen-Shopping-Guthaben-Karte** zur privaten, freien Verfügung mit monatlicher Guthabenaufladung
- 30 Tage Urlaub zum Einstieg, dauerhaft Extra-Urlaubstage mit zunehmender Betriebszugehörigkeit
- Eine große Portion **Humor und Gelassenheit** auch an stressigen Tagen
- Das gute Gefühl, Teil einer **sinnstiftenden Unternehmung** zu sein, die dazu beiträgt, Menschen dabei zu helfen gesund zu werden bzw. gesund zu bleiben

#### Unternehmen

Die medavis ist ein mittelständisch agierendes Unternehmen und Premiumanbieter von Workflow-Management-Systemen für nationale und internationale Radiologie und Nuklearmedizin. Als nationaler Marktführer mit über 150 Beschäftigten bieten wir innovative Arbeitsplätze in einem stabilen und gleichzeitig flexiblen Arbeitsumfeld mit sehr guter Teamatmosphäre.

#### Kontaktieren Sie uns

medavis GmbH  
Bannwaldallee 60  
76185 Karlsruhe

Tel.: +49 721 92910 0  
Fax: +49 721 92910 99  
www.medavis.de

#### Sind Sie interessiert?

Dann senden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen gerne im PDF-Format **inkl. Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin** per E-Mail an:

[welcome@medavis.de](mailto:welcome@medavis.de)

Auf den Eingang Ihrer Bewerbung freuen sich Frau Alexandra Feenstra, Frau Elsa Brunner und Herr Daniel Kleinhans.

